

Автоматизация франчайзинговых сетей

Коротко о «ДатаКрат»

«ДатаКрат» сегодня - это крупная многопрофильная компания, занимающая позицию одного из ведущих разработчиков программного обеспечения и системных интеграторов в области автоматической идентификации в России, а так же крупнейшей региональной компании в сфере автоматизации торговли и сферы услуг на Урале и Сибири.

27

27 лет на рынке
(основана в 1992 г.)

20

20 городов присутствия

400

Более 400 сотрудников
в штате компании

10 000

Более 10 000 внедрений
в России и странах СНГ

Компетенции «ДатаКрат» на рынке франчайзинга

Решения «ДатаКрат» используются в продуктовом и не продуктовом ритейле, а так же франчайзинговых проектах.

2000

более 2000
предприятий-франчайзи
работает на наших
решениях

7

Автоматизировано семь
франчайзинговых сетей

ГАЛСТУК & ШАРФ

АТЛАНТ
КОСМЕТИК

 **НОВЭКС**

БАУМОЛЛ
ГИПЕРМАРКЕТ ТОВАРОВ ДЛЯ ДОМА

 **ФАСОЛЬ**

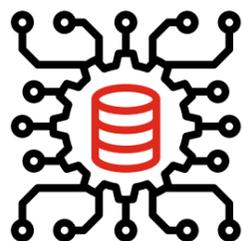
Фреш Фрост



Ключевые моменты наших решений



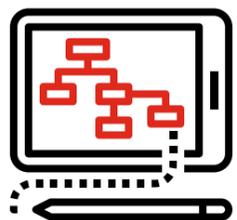
Полная прозрачность и управляемость со стороны франчайзера



Сбор, анализ и обработка данных в одной системе



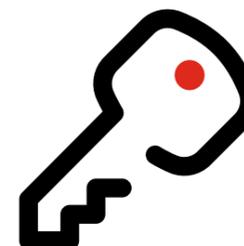
Легкий в освоении и адаптации продукт для франчайзи



Инструментарий для полноценного ведения бизнеса франчайзи



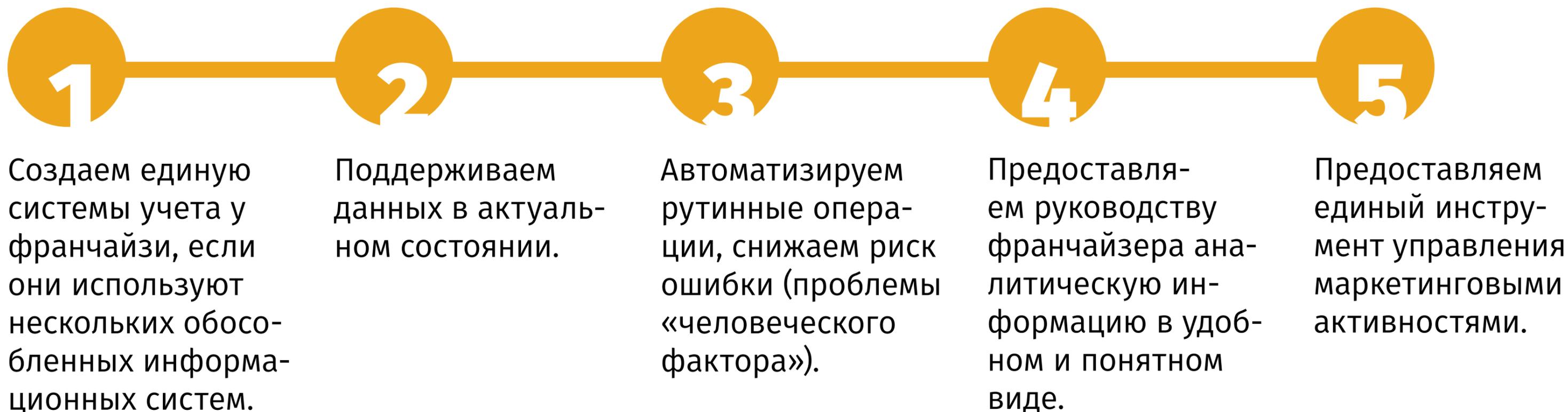
Непрерывность ведения бизнеса франшизы в целом и поддержка со стороны разработчика, поддержка связи между франчайзи и франчайзером

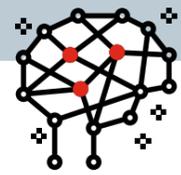


Решение под ключ: разработка, внедрение, обучение, поставка оборудования и сервис



Пять задач, которые мы решаем





Электронный администратор



Документооборот



Аналитика и детализация



Интеграция с бухгалтерским ПО



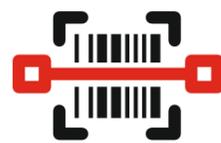
Версия для ПК



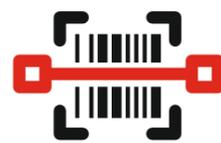
ВЕБ-версия



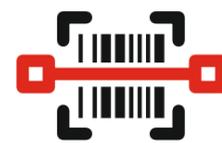
Мобильная версия



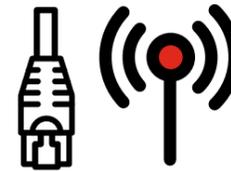
Управление закупками и поставками



Управление складскими запасами



Управление ассортиментом



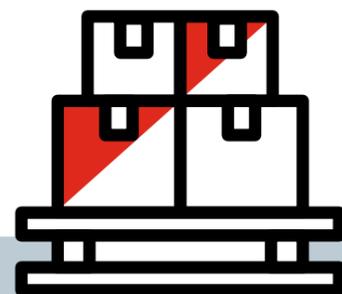
Подключение торгового оборудования



Управление продажами. Подключение кассового ПО



Доставка от поставщика



Склад



Торговый зал



Торговое оборудование



Кассовые узлы

От поставщика до покупателя

Включил компьютер — и сразу за работу!

▶ Как сделать приемку товара

Приёмка от

Выберите поставщика...

Статистика по товару



Минимальный запас (кол-во)	0,00	Текущий остаток	4,00
Максимальный запас (кол-во)	0,00	Количество в пути	0,00
Критический уровень (из карточки)	0,00	Скорость продаж (кол-во)	0,40

Даже если вы никогда не работали с программами товароучета, разобраться в интерфейсе веб-версии S-Market не составит труда.

- осваивайте систему, используя видеоинструкции
- смотрите, как идет реализация товара
- система сама подсказывает, на что обратить внимание

39,55 (59,91)	299,55	0,20 (1,00)	!	🌿	%	Б
47,00	47,00	1,00	!	🌿	%	Б
52,50 (50,50)	252,50	0,80 (4,00)	!	🌿	%	Б
56,50	113,00	1,00	!	🌿	%	Б
32,50 (56,50)	282,50	0,40 (2,00)	!	🌿	%	Б

S-Market WEB выполняет роль органайзера

Сегодня 13.03.2019 11:32:00

Статистика продаж:

⚠ На 19.01.2019:

Сумма, ₺
 27 578,06

Средние за 30 дней:

Сумма, ₺
 24 259,19

Средний чек, ₺
 166,13

Средний чек, ₺
 186,56

Продажи за недели (руб.):



Стартовый экран разбит на две части: в верхней показатели работы магазина, в нижней — список ближайших задач

Здравствуйте, DataKrat! Планы на сегодня:

Работа с поставщиками и товарами

🔍 Найти товары

Введите наименование товара, артикул или штрихкод...

🚚 Сегодня нет заказов поставщикам

Заказать

Подробнее...

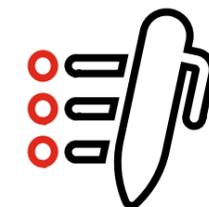
Операционный к

↩ Возвраты

⚠ 18 ошибок в учете



**Текущее
положение
дел**



**Список
ближайших
задач**

S-Market WEB сигнализирует об ошибках

Операционный контроль

← Возвраты

Создать...

Список...

! 18 ошибок в учете

Исправить...

↗ У вас 10 не принятых заказов

Исправить...

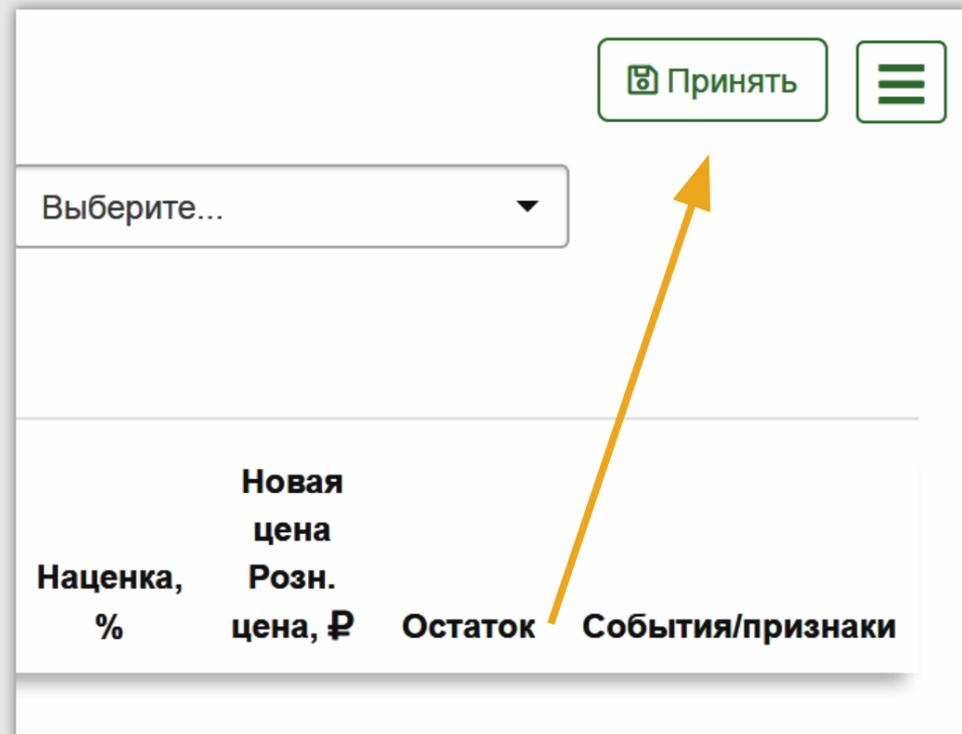


Система сама анализирует товароучет и предупреждает обо всех ошибках.

Так же она предлагает наиболее часто используемые сценарии решения этих проблем.

Вы можете быть уверены — товароучет всегда будет на высшем уровне.

S-Market WEB — умный помощник администратора

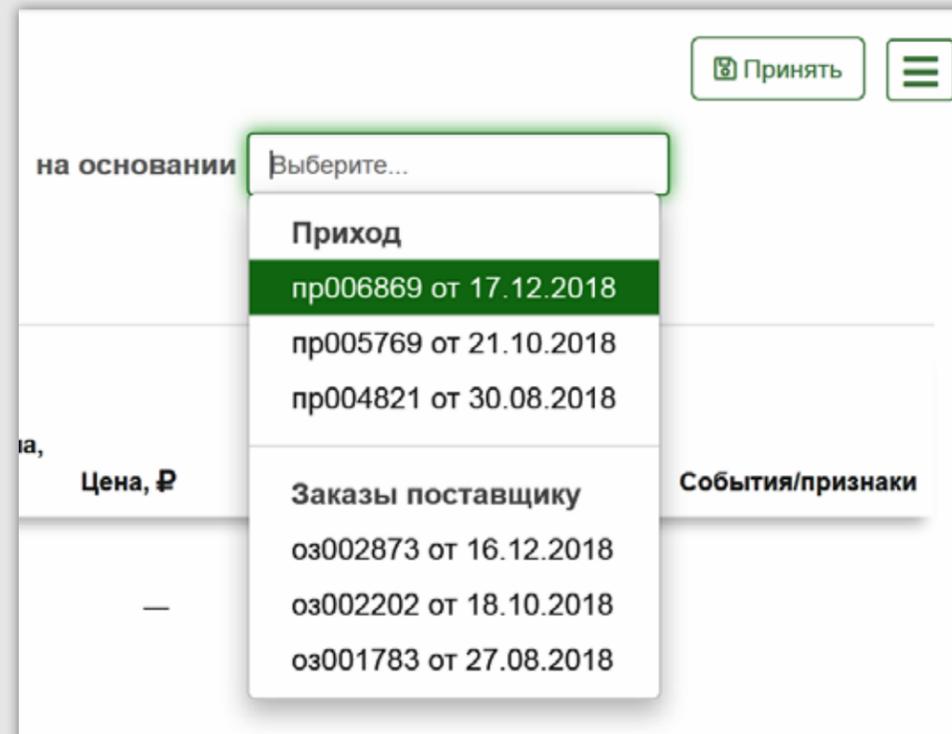


Выберите...

Принять

Новая цена Розн. цена, ₺

Наценка, % Остаток События/признаки



на основании Выберите...

Приход

пр006869 от 17.12.2018

пр005769 от 21.10.2018

пр004821 от 30.08.2018

Заказы поставщику

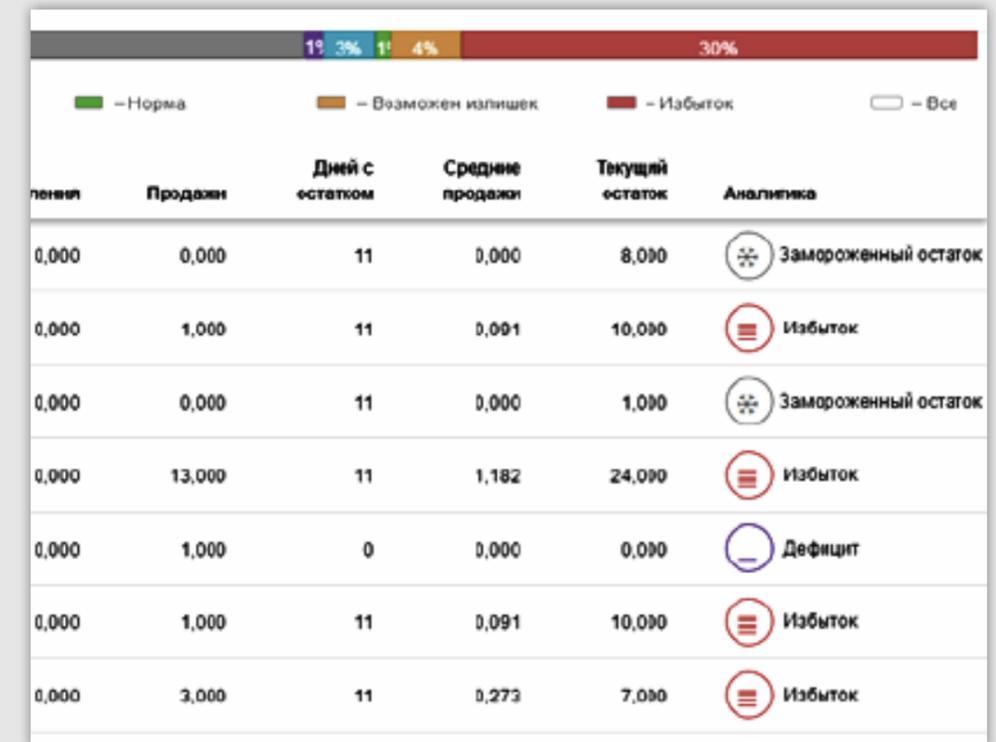
оз002873 от 16.12.2018

оз002202 от 18.10.2018

оз001783 от 27.08.2018

События/признаки

Цена, ₺



Продажи	Дней с остатком	Средние продажи	Текущий остаток	Аналитика
0,000	11	0,000	8,000	Замороженный остаток
0,000	11	0,091	10,000	Избыток
0,000	11	0,000	1,000	Замороженный остаток
0,000	11	1,182	24,000	Избыток
0,000	0	0,000	0,000	Дефицит
0,000	11	0,091	10,000	Избыток
0,000	11	0,272	7,000	Избыток



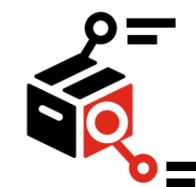
Прием товаров одной кнопкой

Список товаров сформирован автоматически на основании заказа



Не надо заносить товары вручную

Система сформирует накладную на основании заказа или предыдущего прихода



Все запасы как на ладони

Сразу видно, какие товары находятся в избытке, а какие — в дефиците

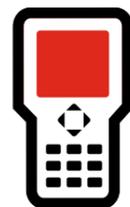
В ОДИН КЛИК

Ежедневно администратору приходится выполнять множество рутинных задач. И если он эти задачи будет выполнять нажатием одной кнопки, в один клик — эффективность его труда значительно вырастет.

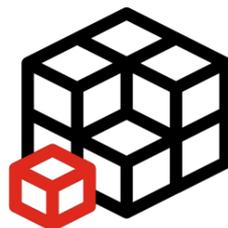
Выполняйте множество действий в один клик:



Сформировать приходные накладные, выполнить переоценку товара, распечатать ценники и этикетки, загрузить товары на кассу – нажатием одной кнопки «Принять»

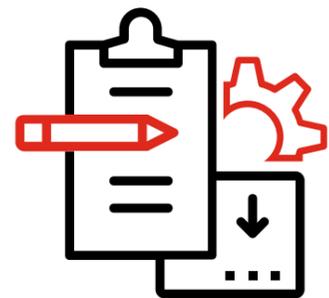


Инвентаризация товаров – как обычно, «одной кнопкой» и с возможностью загрузки данных с ТСД

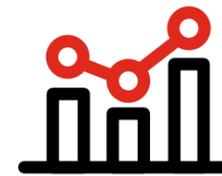


Возврат и списание товаров – без лишних действий

АВТОЗАКАЗ В S-Market WEB



В «Автозаказе» автоматизированы все процессы, которые могут быть выполнены без участия человека, и все решения, которые могут быть приняты без участия человека



автоматический расчет заказа на основании истории продаж — не нужно вводить товары вручную



отправка на e-mail поставщикам



просмотра аналитики по товару из окна заказа

Преимущества S-Market



Готовое к внедрению решение для франчайзинга, не требующее программных доработок — пилотные магазины готовы запустить в течении одного месяца.

Триггеры исполнения контракта франчайзи — срок внесения платежей, план по закупу и т. п.

Автоматизирована процедура создания и обработки заказа.

Твердый электронный документооборот с франчайзером.

Единая автоматизированная отчетность по сети и по каждому магазину.

Обеспечение соблюдения всех норм законодательства в розничной торговле.

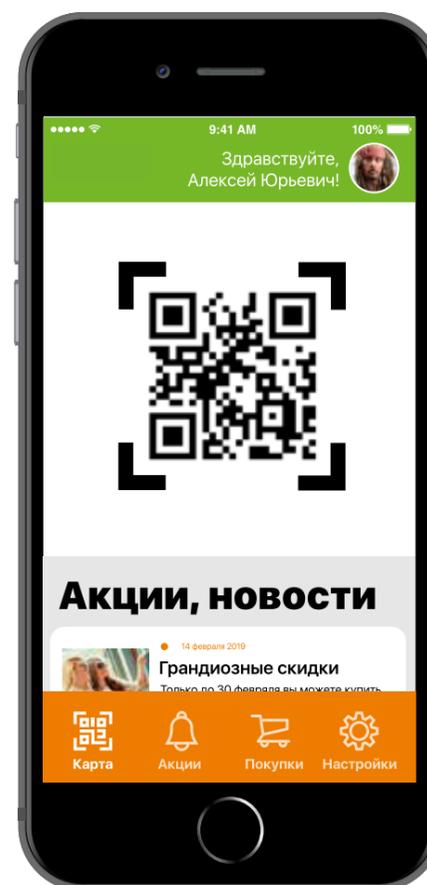
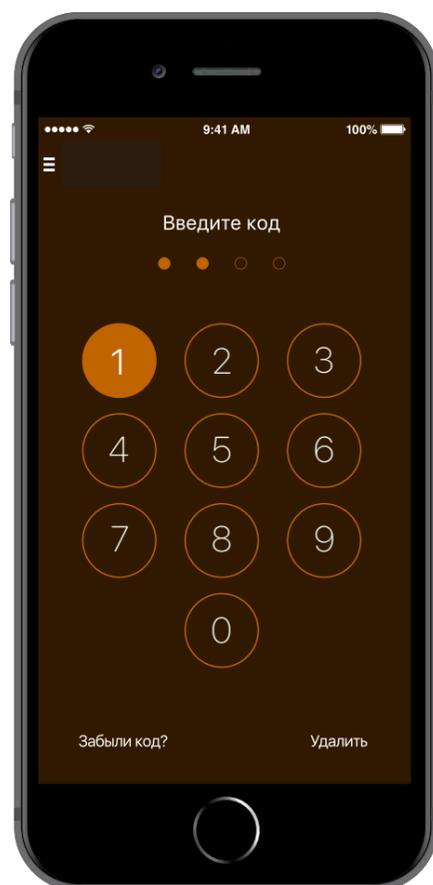
Возможности для увеличения продаж франчайзера во франчайзинговую сеть:

- приоретизация поставщика,
- подгрузка складских остатков поставщика,
- подгрузка входящих цен.

Вебинтерфейс не требователен к качеству интернета — в итоге это все и есть монетизация проекта за счет не только взносов но и увеличения оборачиваемости

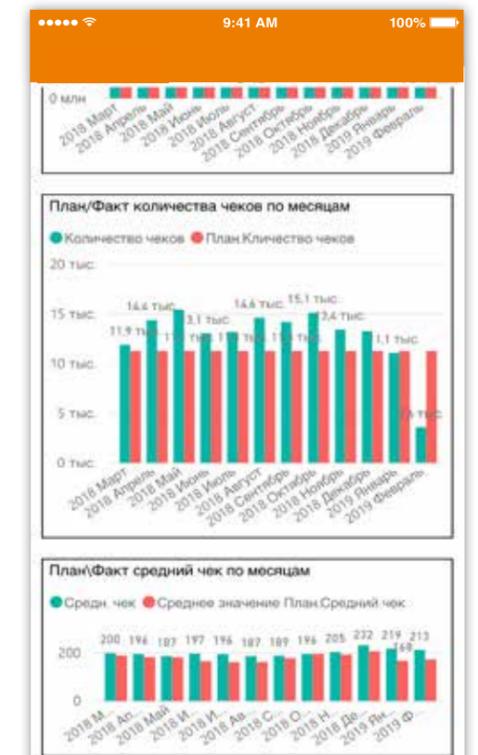
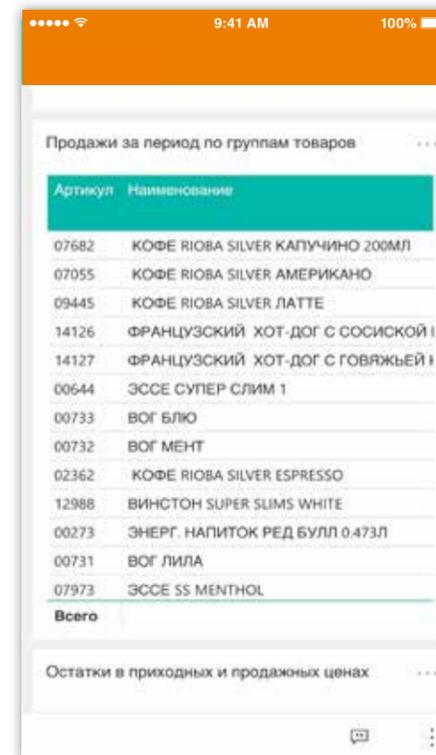
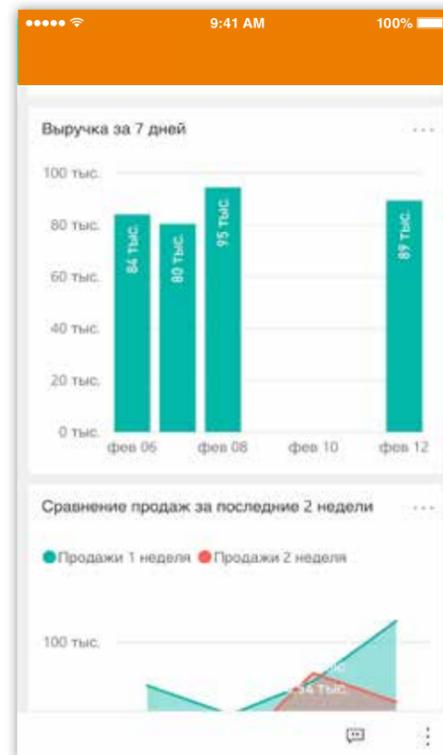
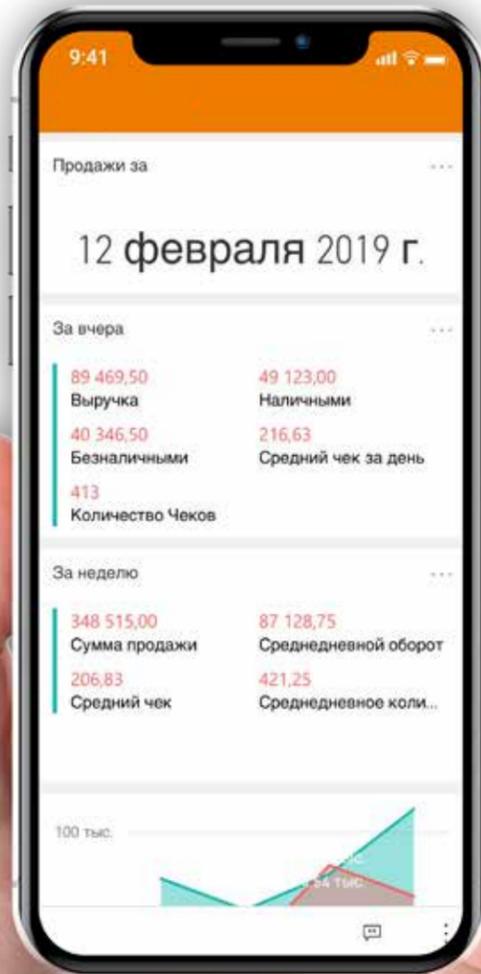
Мобильное приложение покупателя

Мобильное приложение позволяет персонифицировать клиента и его покупки, хранить статистику покупок быть прайс-чекером и мягким чеком, хранить в себе индивидуальные условия, акции и купоны, быть средством доступа в магазины без персонала.



Мобильное приложение для владельца

Одного взгляда достаточно, чтобы увидеть и оценить главные показатели работы вашего магазина. Интегрируйте мобильное приложение с S-Market.



Сроки реализации проекта

10
рабочих дней

Предпроектное обследование
и описание полного
функционала решения

20
рабочих дней

Внедрение в
центральном офисе

20
рабочих дней

Внедрение пилотного пула
магазинов – 3 шт.

ОТ 3
рабочих дней

Далее на 1 магазин
от 3 до 5 рабочих дней

Выгоды от внедрения

1 Единое информационное пространство для работы всех систем компании — **сокращение времени и персонала** на обслуживание процесса управления.

2 Обмен данными между всеми бизнес-процессами компании в режиме онлайн — эффективные и точные **инструменты управленческого учета**.

3 Возможность **неограниченного масштабирования** программного продукта под потребности бизнеса, в том числе с подключением внешних программных продуктов.

4 Эффективное **управление продажами**: оценка эффективности каждого из каналов продаж, оценка принятия управленческих решений для каждого из каналов продаж, возможность гибкого ценообразования, создания стимулирующих программ для клиентов и контроль их эффективности.

5 Техническая поддержка от нашей компании **в формате 24/7** — гарантия непрерывности ведения бизнеса и компании, и франчайзи.

6 **S-Market и DKLink** – одни из самых динамично развивающихся на рынке РФ продуктов, любые дальнейшие изменения можно примерять на бизнес компании — технологии самостоятельного расчета, мобильные приложения для клиентов, автоматическое управление товарными запасами.

7 **Монетизация вложений** в ИТ за счет создания системы передачи лицензий во временное пользование.



27 лет на рынке автоматической идентификации. 20 офисов продаж по всей стране. Собственный центр разработок программного обеспечения. Единый федеральный сервис в области IT.

Контакты

Екатеринбург
пр. Космонавтов, 18, корпус 52
+7 (343) 365-13-40

Москва
ул. Рабочая, д. 93, стр. 2, подъезд 2, оф. 102
БЦ «Новорогожский»
+7 (495) 995-50-23

<https://www.datakrat.ru>
at@datakrat.ru